

ภาพรวมธุรกิจ

ด้วยประสบการณ์และความเชี่ยวชาญของบริษัทที่ดำเนินธุรกิจการให้บริการที่เกี่ยวข้องกับที่จอดรถมากกว่า 25 ปี ส่งผลให้ลูกค้ามีความมั่นใจในคุณภาพการบริการและไว้วางใจในกระบวนการทำงานที่มีความโปร่งใส สามารถตรวจสอบได้ บริษัทดำเนินธุรกิจให้บริการที่เกี่ยวข้องกับการบริหารพื้นที่จอดรถ โดยแบ่งเป็น 3 ธุรกิจหลัก คือ

- (1) ธุรกิจให้บริการที่จอดรถ (PS)
  - (2) ธุรกิจรับจ้างบริหารจัดการพื้นที่จอดรถ (PMS)
  - (3) ธุรกิจให้คำปรึกษาและรับติดตั้งระบบบริหารจัดการพื้นที่จอดรถ (CIPS)
- ณ สิ้นปี 2567 บริษัทมีพื้นที่ที่อยู่ภายใต้การดำเนินงานรวมจอดรถมากกว่า 41,000 ช่องจอด ทั้งที่เป็นศูนย์การค้า สถานศึกษา โรงพยาบาล สนามบิน กระจายอยู่ในพื้นที่บริเวณกรุงเทพมหานครและปริมณฑลรวมทั้งต่างจังหวัด สำหรับงานรับจ้างบริหารจัดการครอบคลุมพื้นที่ เช่น บริเวณจุดเชื่อมต่อ-จุดเปลี่ยนผ่านกับระบบขนส่งสาธารณะ อาคารสำนักงาน ศูนย์จัดการประชุม และสถานพยาบาล

งบการเงิน

	3M68	3M67	2567	2566
--	------	------	------	------

งบกำไรขาดทุน (ลบ.)

รายได้	141.59	152.99	670.07	576.23
ค่าใช้จ่าย	109.74	123.13	460.85	491.47
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	23.40	24.76	164.93	62.60

งบแสดงฐานะทางการเงิน (ลบ.)

สินทรัพย์	1,187.08	878.82	1,172.61	795.19
หนี้สิน	419.97	260.20	428.91	201.34
ส่วนผู้ถือหุ้น	767.11	618.61	743.71	593.85

งบกระแสเงินสด (ลบ.)

กิจกรรมดำเนินงาน	31.42	44.90	223.09	211.58
กิจกรรมลงทุน	-53.85	-55.34	-297.75	-75.61
กิจกรรมจัดหาเงิน	-15.95	-17.28	40.25	279.56

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

กำไรต่อหุ้น (บาท)	0.06	0.06	0.41	0.21
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	29.48	27.66	29.13	22.60
อัตรากำไรสุทธิ (%)	16.53	16.28	24.61	10.86
D/E Ratio (เท่า)	0.55	0.42	0.58	0.34
ROE (%)	23.61	4.09	24.66	16.63
ROA (%)	20.35	2.96	16.76	14.78

แบบธุรกิจ

บริษัทได้ตั้งเป้าหมายขยายพื้นที่ไปในทำเลที่มีศักยภาพ โดยมีเป้าหมายในการบริการเป็นจำนวน 50,000 ช่องจอดภายในปี 2568 บริษัทอยู่ระหว่างการทยอยเปลี่ยนระบบบริหารลานจอดรถ (Parking Management System) ที่พัฒนาขึ้นเองทดแทนระบบที่ซื้อมาจาก Vendors อื่นในอดีต นอกจากนี้บริษัทอยู่ระหว่าง fine-tune Prompt Park application ที่ผู้ใช้บริการสามารถ จอง-จอด-จ่าย ผ่านโทรศัพท์มือถือ ขณะเดียวกันต่อยอดให้เป็น marketplace ที่เจ้าของพื้นที่ที่ต้องการใช้พื้นที่ว่างทำประโยชน์สามารถลงทะเบียนเพื่อเพิ่มโอกาสในการหารายได้เพิ่มขึ้น

แผนการดำเนินงานเพื่อความยั่งยืน

บริษัทมีความมุ่งมั่นในการพัฒนาและการให้บริการอย่างมืออาชีพในการเพิ่มศักยภาพการใช้พื้นที่ให้เกิดประโยชน์สูงสุด **“คิดเพื่อพัฒนาทุกความต้องการของลานจอดรถ”** โดยคำนึงถึงการสร้างคุณค่าอย่างสมดุลด้านเศรษฐกิจ สังคม สิ่งแวดล้อม และการคุ้มครองสิทธิมนุษยชนตลอดห่วงโซ่ธุรกิจ ควบคู่กับการยกระดับมาตรฐานธุรกิจให้บริการที่จอดรถและรับจ้างบริหารพื้นที่จอดรถไปสู่มาตรฐานสากลในการประกอบธุรกิจให้บริการที่เกี่ยวข้องกับการบริหารพื้นที่จอดรถนำไปสู่การสร้างรายได้เปรียบในการแข่งขันบนพื้นฐานตระหนักถึงการสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับธุรกิจบริการ ที่จอดรถและทำให้เกิดการเติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน

Highlight ที่น่าสนใจของบริษัท

ในไตรมาส 1 ปี 2568 รั้งรายได้จากการให้บริการพื้นที่จอดรถอาคารจอดรถเจแปนคิงดอมสุข ซึ่งมีช่องจอดรถมากกว่า 500 ช่องจอด และพื้นที่เชิงพาณิชย์ให้เข้าขนาด 2,000 ตร.ม. เป็นโครงการระยะยาว 30 ปี และบริษัทอยู่ระหว่างการก่อสร้างโครงการอาคารจอดรถที่ศูนย์การแพทย์กาญจนาภิเษก ศิริราชพยาบาล (มูลค่าการลงทุนกว่า 500 ล้านบาท) ซึ่งเป็นโรงพยาบาลชั้นเลิศของประเทศ มีพื้นที่ให้บริการที่จอดรถมากกว่า 1,000 ช่องจอด มีพื้นที่เชิงพาณิชย์ให้เข้ากว่า 4,000 ตร.ม. โดยคาดว่าจะดำเนินการก่อสร้างแล้วเสร็จในช่วงปลายปี 2568 โดยเป็นโครงการระยะยาว 30 ปี เช่นเดียวกัน

การวิเคราะห์ผลการดำเนินงาน

สรุปผลการดำเนินงาน

สำหรับงวด 3 เดือนแรกปี 2568 และปี 2567 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการ จำนวน 133.86 ล้านบาท และ 152.16 ล้านบาท ตามลำดับ รายได้ลดลง จำนวน 18.30 ล้านบาท คิดเป็นลดลง 12.03% โดยสาเหตุหลักเกิดจากรายได้จากธุรกิจให้คำปรึกษาและติดตั้งระบบ (CIPS) มีรายได้ลดลง 24.93 ล้านบาท คิดเป็นลดลง 71.78% เนื่องจากโครงการรถไฟฟ้าอันเป็นสัญญาจ้างที่ได้รับมาในปี 2566 และได้ทยอยรับรู้รายได้ตามอัตราส่วนของงานที่ทำเสร็จ (Percentage of Completion) ตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน และได้มีการส่งมอบงานเรียบร้อยแล้ว ในขณะที่รายได้จากธุรกิจให้บริการที่จอดรถ (PS) มีรายได้เพิ่มขึ้น 2.13 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้น 2.28% โดยเฉพาะอย่างยิ่งจากพื้นที่ที่เพิ่งเปิดให้บริการ เช่น ลานจอดรถบริเวณตลาดสดบางกอกน้อย อาคารจอดรถเจแปนคิงดอมสุข บริเวณโรงพยาบาลพระนั่งเกล้า และรายได้จากธุรกิจรับจ้างบริหารจัดการพื้นที่ลานจอดรถ (PMS) มีรายได้เพิ่มขึ้น 4.35 ล้านบาท คิดเป็นเพิ่มขึ้น 20.77% ได้รับสัญญาจ้างบริหารจัดการพื้นที่ลานจอดรถเพิ่มขึ้น และได้มีการปรับเพิ่มอัตราค่าบริการจัดการจากการต่อสัญญาจ้างบริหารพื้นที่จอดรถกับการรถไฟฟ้าแห่งประเทศไทย โดยสำหรับงวด 3 เดือนแรกบริษัทมีกำไรสุทธิ 23.40 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 16.53%

พัฒนาการที่สำคัญ

ในไตรมาส 1 ปี 2568 บริษัทอยู่ระหว่างการก่อสร้างโครงการอาคารจอดรถที่ศูนย์การแพทย์กาญจนาภิเษก ศิริราชพยาบาล (มูลค่าการลงทุนกว่า 500 ล้านบาท)

แนวทางการบริหารจัดการความเสี่ยงที่สำคัญ

ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงรายได้จากลูกค้ารายใหญ่สำหรับธุรกิจรับจ้างบริหารจัดการพื้นที่จอดรถ

บริษัทพยายามขยายฐานลูกค้าให้เพิ่มขึ้นเพื่อลดความเสี่ยงดังกล่าว รวมทั้งกระจายกลุ่มลูกค้าให้หลากหลายไปในธุรกิจต่างๆ อย่างไรก็ตาม ที่ผ่านมาการให้บริการของบริษัทได้รับการยอมรับจากลูกค้าเนื่องจากการบริการที่มีคุณภาพได้มาตรฐาน ราคาเหมาะสมกับงบประมาณและตรงกับความต้องการของลูกค้า ตลอดจนมีการดูแลและให้บริการภายหลังการขายเพื่อสร้างสัมพันธ์อย่างต่อเนื่องกับลูกค้า ดังนั้น ในการดำเนินธุรกิจที่ผ่านมามีลูกค้ารายใหญ่ได้ให้ความไว้วางใจแก่บริษัทในการคัดเลือกให้เป็นผู้ใช้บริการอย่างต่อเนื่อง

ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีของระบบบริหารจัดการพื้นที่จอดรถ

ในปัจจุบัน หลายๆลานจอดรถที่บริษัทให้บริการอยู่ยังไม่ได้ใช้ระบบบริหารลานจอดรถแบบเต็มรูปแบบ ซึ่งเทคโนโลยีทางด้านระบบบริหารลานจอดรถก็มีการพัฒนาเปลี่ยนแปลงอยู่เรื่อยๆ ดังนั้น บริษัทได้ตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าว และเพื่อให้เป็นไปตามวิสัยทัศน์ของบริษัท จึงได้มีการเริ่มพัฒนาระบบบริหารจัดการพื้นที่จอดรถในนาม “Prompt Park” ที่จะเป็นระบบบริหารลานจอดรถ ควบคุมอุปกรณ์ต่างๆ ในสถานที่จอดรถให้ทำงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ พร้อมทั้งเปลี่ยนแปลงรูปแบบการให้บริการที่จอดรถเป็นรูปแบบอัตโนมัติมากยิ่งขึ้น เพื่อรองรับความเสี่ยงเรื่องการเปลี่ยนแปลงทางด้านเทคโนโลยี

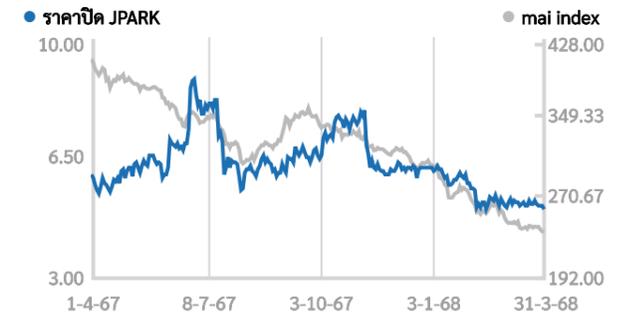
รางวัลและความสำเร็จที่ผ่านมาของบริษัท

บริษัทได้รับรางวัลระดับ Gold Award สาขาการให้บริการ บนเวที SMEs Excellence Awards 2021 และ Thailand Corporate Excellence Awards 2021 ในปี 2564 ซึ่งจัดโดยสมาคมการจัดการธุรกิจแห่งประเทศไทย (Thailand Management Association: TMA) และได้รับประกาศนียบัตร Climate Action Leader Awards (ผู้นำการฟื้นฟูสภาพภูมิอากาศ) ในงาน Climate Action Forum การประชุมความยั่งยืนด้านการฟื้นฟูสภาพภูมิอากาศในปี 2568 ซึ่งจัดขึ้น ณ องค์การสหประชาชาติ ประเทศไทย (United Nations, Thailand)

โครงสร้างรายได้ตามประเภทธุรกิจ



ข้อมูลหลักทรัพย์



ณ วันที่ 31/03/68	J-PARK	SERVICE	mai
P/E (เท่า)	12.49	54.71	37.47
P/BV (เท่า)	2.77	1.51	1.22
Dividend yield (%)	0.97	3.60	3.80

	31/03/68	30/12/67	28/12/66
Market Cap (ลบ.)	2,060.00	2,540.00	2,600.00
ราคา (บาท/หุ้น)	5.15	6.35	6.50
P/E (เท่า)	12.49	16.41	40.78
P/BV (เท่า)	2.77	3.52	4.49

CG Report:



ผู้ถือหุ้นรายใหญ่

ณ วันที่ 31/03/2568



ช่องทางการติดต่อบริษัท

- http://www.jpark.com
- ir@jenparking.com, Sudwin.p@jenparking.com
- 0-2114-8222, 063-296-7365
- 944 มิตรทาวน์ ออฟฟิศ ทาวเวอร์ ห้อง 1110 ชั้น 11 ถนนพระราม 4 แขวงวังใหม่ เขตปทุมวัน กรุงเทพมหานคร 10330
- ข้อมูลการซื้อขายอื่น ๆ : [https://www.settrade.com/C04\\_01\\_stock\\_quote\\_p1.jsp?txtSymbol=JPARK](https://www.settrade.com/C04_01_stock_quote_p1.jsp?txtSymbol=JPARK)

หมายเหตุ : เอกสารฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยบริษัทจดทะเบียน โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อเผยแพร่ข้อมูลของบริษัทจดทะเบียนแก่ผู้ลงทุนเพื่อประกอบการตัดสินใจลงทุนเท่านั้น บริษัทจดทะเบียนไม่ได้ให้คำแนะนำเกี่ยวกับการลงทุนใด ๆ ในหลักทรัพย์ของบริษัทจดทะเบียน โดยก่อนการตัดสินใจลงทุน ผู้ลงทุนควรศึกษาข้อมูลเพิ่มเติมและควรขอรับคำปรึกษาจากผู้ประกอบวิชาชีพที่เกี่ยวข้อง ทั้งนี้ บริษัทจดทะเบียนไม่ต้องการรับผิดชอบในความเสียหายหรือสูญหายจากการนำข้อมูลไปใช้ในทางที่ผิด และบริษัทจดทะเบียนสงวนสิทธิ์ในการแก้ไขข้อมูลหรือข้อมูลในเอกสารฉบับนี้โดยไม่แจ้งให้ทราบล่วงหน้า รวมทั้งห้ามมิให้ผู้ใดนำเอกสารหรือข้อมูลที่ปรากฏในเอกสารฉบับนี้ไปทำซ้ำ ตัดแปลง หรือเผยแพร่ เว้นแต่จะได้รับอนุญาตจากบริษัทจดทะเบียนก่อน หากผู้ลงทุนมีข้อสงสัยเพิ่มเติมเกี่ยวกับข้อมูลของบริษัท สามารถศึกษาข้อมูลเพิ่มเติมได้จากรายงานหรือสารสนเทศที่บริษัทได้เผยแพร่ผ่านทางของสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย